



INVOICERY

Delårsrapport Q2 2020

Innehållsförteckning

Innehållsförteckning	2
VD har ordet	3
Frilans Finans ambassadör, Q2	5
Perioden i korthet	7
Information om verksamheten	7
Koncernens resultaträkning	8
Koncernens balansräkning	9
Koncernens kassaflödesanalys	10
Kommentarer till rapporten	11
Fakturering och omsättning koncernen	11
Affärsområde egenanställning	11
Affärsområde företagskunder	12
Säsongsvariationer	12
Resultat	12

VD har ordet

Det andra kvartalet 2020 har världen över kommit att domineras av den pågående Coronapandemin.

I vår konstitution, ett dokument som bland annat beskriver vår organisations syfte, värdegrund, struktur och styrning, står det att utläsa att vårt syfte är att ge människor makt över sitt eget arbete. Sedan mitten på 1990-talet har vi verkat för denna mission genom att göra det möjligt för människor som inte har ett eget företag att kunna ta uppdrag på den del av arbetsmarknaden som tidigare endast var tillgänglig för företag. På detta vis får arbetstagaren en högre delaktighet och påverkan i vad och hur vårt samhälle producerar och en mer jämlik maktfördelning uppnås. Sällan har vårt uppdrag varit så aktuellt som i dessa tider.

Nu när samhällets resurser mycket snabbt minskat är makten över det egna arbetet viktigare än någonsin för att man inte skall bli arbetsmarknadens förlorare. Tyvärr har vi sett att gruppen som arbetar uppdragsbaserat, tillika de moderna arbetstagarna, inte har fått någon som helst del av Regeringens olika stödpaket under krisen som framkallats på grund av Coronapandemin. De har svårt att få stöd från a-kassan, och traditionella institutioner som fackföreningar och arbetsgivarföreningar har inte velat företräda eller haft kompetens att försvara de här arbetstagarnas sak. Röster har höjts för att det behövs en ny organisation som kan företräda dessa människors arbetsvillkor.

Sammantaget visar vår samtid på att vår organisations strävan mot en bestående samhällsförändring, med en förskjuten maktfördelning till de människor som arbetar uppdragsbaserat, är ett gigantiskt arbete som bara är i sin linda. Som den största organisationen för uppdragsbaserade arbetstagare i Skandinavien förväntas vi såväl av vår konstitution som av samhället att ta ansvar för utvecklingen. Det kommer vi göra.

Också för Invoicery och våra egenanställda har påverkan varit stor. Vårt tillfälligt sammansatta team för att arbeta med krisen, kallat ES Team, har arbetat med olika årslånga scenarier och som på daglig basis gjort justeringar för att anpassa verksamheten till den senaste utvecklingen. Det är för tidigt att dra några säkra slutsatser hur väl vår organisation lyckats hantera krisen, men fram tills nu har scenarierna och de dagliga justeringarna medfört att vår organisation har haft full kontroll över ekonomin. Och om vi nödgas göra en förlust detta exceptionella år så har vår organisation en stark kassa och kan utan problem hantera det. Sammantaget bedömer jag att ES Teamet gjort ett fantastiskt bra arbete så här långt.

Tisdagen den 16 juni lanserade utredarens förslag till ny a-kassa, en utredning som hade fått utredningsdirektiven att fler skulle inkluderas av a-kassan. Samma dag uttalade sig arbetsmarknadsministern i Sveriges Radio Eko: "Det kommer att underlätta för människor med tillfälliga jobb, som kanske kombinerar olika slags arbeten och frilansar." Således var förväntningarna högt ställda bland alla de människor som arbetar uppdragsbaserat. Och för sysselsättningsformen egenanställning skulle det innebära en stor fördel om reglerna blev tydliga och förutsägbara. Men trots direktiven om att inkludera giggare, frilansare och andra moderna sysselsättningsformer, och trots över ett tusen sidors utredning, så landade utredningen i att inte inkludera den nämnda gruppen för att det är för komplext. I stället hänvisar man till den praxis som under årtal skapat otrygghet och oförutsägbarhet.

Jag medverkade personligen på en hearing med utredaren och frågade henne om jag tolkat utredningens förslag korrekt och hon konfirmerade det. Ni kan ta del av hearingen på min LinkedIn sida, "Stephen Schad". Sammantaget är vår bedömning att det nya förslaget till a-kassa inte gynnar de moderna arbetstagarna, men att politikerna kommer att pressas till att inkludera dessa i trygghetssystemen när gruppens röst blir högre genom att de växer i antal och organiserar sig.

Slutligen, gå gärna med i mitt dynamiska LinkedIn nätverk, "Stephen Schad". Vi behöver alla goda krafter i tillskapandet av den moderna arbetsmarknaden.

Vänliga hälsningar,



Stephen Schad
VD, Invoicery Int AB





Frilans Finans introducerar: **Ambassadörskap**

Sedan starten 1999 har över 70 000 egenanställda fakturerat utan eget företag. I början främst frilansare inom traditionella frilansyrken, men idag människor i alla typer av branscher, både i Sverige och utomlands. De egenanställda är huvudpersonerna i verksamheten, därför vill vi lyfta fram deras historier lite extra.

I år lanseras ett ambassadörskap för egenanställda som är intresserade av att få dela med sig av sina upplevelser som egenanställd i våra kanaler och för att inspirera andra att ta klivet eller utvecklas som egenanställd.



Möt Frilans Finans ambassadör Benny Törnqvist

Årets första Frilans Finans ambassadör är ingen mindre än affärs- och utvecklingscoachen Benny Törnqvist från Sala. Med en lång karriär bakom sig inom försäljning arbetar Benny idag som affärs- och utvecklingscoach under varumärket Frilanscoachen där han hjälper människor och organisationer med rådgivning och utbildningar.

Frilans Finans fick en dag i maj möjlighet att följa med bakom kulisserna i Bennys dagliga arbete som affärs- och utvecklingscoach på hans kontor i Västerås i nyinvigda co-workingplace B26 för att ställa några frågor. Även om Benny har sin hemort i Sala är det i Västerås han har sin utgångspunkt.

– Jag utgår ifrån ett co-workingplace i Västerås men har marknaden över hela Sverige, med betoning på Mälardalen, berättar Benny.

På Frilanscoachen arbetar Benny med att utveckla människor och företag genom rådgivning, utbildning och mentorskap. En typisk dag i Bennys verksamhet består av fysiska eller digitala möten och utbildningar, där han möter kunder i olika faser i deras resor. Bennys målgrupp är alltifrån nyföretagare till större organisationer, och för Benny var det framförallt drivkraften i att se andra lyckas som gjorde att han valde att börja arbeta med just coaching.

– Jag började arbeta med coaching därför att jag brinner för att hjälpa andra människor att lyckas och utvecklas. Främst också för att jag själv har gjort resan innan.

Med en bakgrund inom försäljning och företagande var skiftet från att vara anställd till att bli egenföretagare inget som skedde över en natt. För Benny handlade det i början mycket om att få tid till att känna av marknaden och se behovet av coaching. Att valet hamnade på just egenanställning var för att det var smidigt och ett effektivt sätt att arbeta.

– För mig var det ett enkelt sätt att komma igång och för att få några kunder och skaffa mig referenser. Det bästa med att använda Frilans Finans var smidigheten och effektiviteten i att jag avslutat ett uppdrag var det bara att logga in, skapa min faktura och sen låta Frilans Finans ta hand om resten. Jag uppskattade också all inspiration som finns på Frilans Finans hemsida från alla andra som jobbar som egenanställda. Men framförallt var det väldigt lätt att hantera.

Att våga satsa på sin dröm är för många något som kan kännas skrämmande, en ovisshet om ens idé kommer funkar eller inte. Men för Benny blev det ytterligare en drivkraft efter att han testat marknaden för just sitt ändamål, att våga lita på sig själv och sin passion för coaching.

– Glädjen för mig i att vara egen är att såväl framgång och misslyckande beror på mig. Det gör mig inspirerad att fortsätta med det jag gör och utmana mig själv.

Delårsrapport januari 2020 – juni 2020

Perioden i korthet

- Nettoomsättningen uppgick till 535,5 MSEK (565,4), en minskning med 5 procent.
- Antal klienter uppgick till 16 463 (16 600*), en minskning med 1 procent.
- EBITDA uppgick till -4,6 MSEK (2,8) motsvarande en marginal på -1 procent (0).
- Rörelseresultatet uppgick till -6,7 MSEK (1,1), motsvarande en rörelsemarginal på -1 procent (0).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -6,1 MSEK (1,7).
- Resultat efter skatt uppgick till -6,1 MSEK (0,6).
- Resultat per aktie uppgick till -0,63 SEK (0,6).
- Balansomslutningen uppgick till 142,4 MSEK (170,5).
- Eget kapital uppgick till 17,5 MSEK (23,8), motsvarande en soliditet på 12 procent (14).
- Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 33,1 MSEK (22,3).

*Justerat antal.

Information om verksamheten

Invoicery Int AB är koncernmoder i Nordens största koncern för intermittenta anställningar med verksamhet i Sverige, Norge, Finland, Danmark, Frankrike och England. Verksamheten bedrivs under varumärkena Frilans Finans och Invoicery. Koncernen har två affärsområden, Egenanställning respektive Företagskunder. Egenanställning är det dominerande av de två affärsområdena och utgör 6/7 delar av koncernens verksamhet.

Med egenanställning avses arbetstagare som äger rätten att förhandla med uppdragsgivare för egenanställningsföretagets (arbetsgivarens) räkning om uppdrag som arbetstagaren själv anställs för att utföra i de fall egenanställningsföretaget (arbetsgivaren) efter prövning, väljer att åta sig uppdraget. Vid sidan om egenanställningen erbjuder Invoicery Int företagskunder att anställa sin intermittenta personal hos Invoicery Ints dotterbolag.

Koncernens resultaträkning

(KSEK)

	2020-01-01 2020-06-30	2019-01-01 2019-06-30
Nettoomsättning	535 507	565 434
Övriga rörelseintäkter	2 489	2 170
S:a Rörelseintäkter	537 996	567 604
Direkta kostnader	-8 878	-13 517
Externa omkostnader	-23 024	-20 152
Personalkostnader	-510 320	-531 048
Av- & nedskrivningar	-2 081	-1 627
Övriga rörelsekostnader	-370	-120
S:a kostnader	-544 672	-566 464
Rörelseresultat	-6 676	1 140
Finansiellt	599	545
Resultat efter finansiella poster	-6 077	1 685
Skatt	-4	-1 096
Resultat efter skatt	-6 081	589

Koncernens balansräkning

(KSEK)

	2020-06-30	2019-06-30
Immateriella anläggningstillgångar	9 597	9 299
Goodwill	0	1 173
Byggnader & mark	0	6 651
Materiella anläggningstillgångar	2 284	1 076
Finansiella anläggningstillgångar	2 643	2 644
S:a Anläggningstillgångar	14 523	20 843
Kundfordringar	91 378	124 366
Aktuella skattefordringar	1 388	166
Övriga fordringar	810	1 321
Förutbetalda fordringar	1 243	1 535
S:a Omsättningstillgångar	94 819	127 388
Kassa och bank	33 076	22 248
S:a Kassa och bank	33 076	22 248
Summa tillgångar	142 418	170 479
Eget kapital inkl minoritet	17 496	23 843
S:a Eget kapital	17 496	23 843
Skulder till kreditinstitut	0	3 075
S:a Långfristiga skulder	0	3 075
Skulder till kreditinstitut	0	60
Förskott fr kunder	88	57
Leverantörsskulder	3 901	2 773
Aktuella skatteskulder	913	0
Övriga skulder	70 637	76 657
Upplupna kostnader	49 383	64 014
S:a Kortfristiga skulder	124 922	143 561
Summa eget kapital och skulder	142 418	170 479

Koncernens kassaflödesanalys

(KSEK)

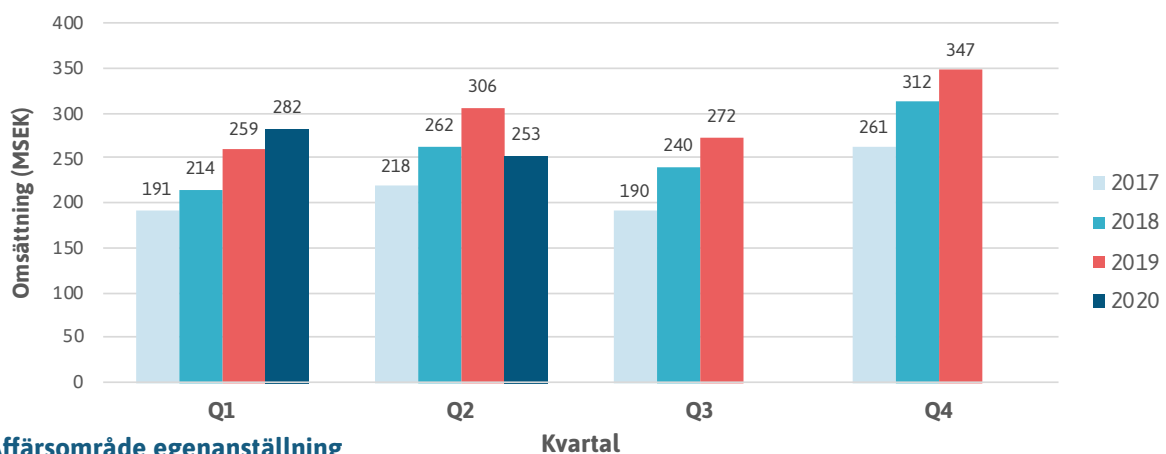
	2020-01-01 2020-06-30	2019-01-01 2019-06-30
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-6 077	1 685
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	2 081	1 623
Betald skatt	-1 137	-1 911
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-5 134	1 397
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		
Förändring kundfordringar	46 450	1 169
Förändring av kortfristiga fordringar	701	-1 312
Förändring leverantörsskulder	-2 392	-552
Förändring av kortfristiga skulder	-35 212	-9 810
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4 412	-9 108
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-62	-1 670
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	42	-2 257
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	52	-60
Kassaflöde från investeringsverksamheten	32	-3 987
Finansieringsverksamheten		
Amortering av lån	0	-30
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	-30
Periodens kassaflöde	4 444	-13 125
Likvida medel vid periodens början	28 506	35 297
Kursdifferens i likvida medel	126	76
Likvida medel vid periodens slut	33 076	22 248

Kommentarer till rapporten

Fakturering och omsättning koncernen

Omsättningen under första halvåret minskade med 5% till 535,5 MSEK (565,4) jämfört med föregående år. Under andra kvartalet sjönk omsättningen med 17% till 253,2 MSEK (306) jämfört med föregående år. Samtliga marknader minskade sin omsättning under andra kvartalet jämfört med föregående år. På den för koncernen dominerande svenska marknaden minskade omsättningen för andra kvartalet med 17% till 238,6 MSEK (286,0). För halvåret minskade omsättningen med 5% till 502,1 MSEK (530,0). På den norska marknaden minskade omsättningen under andra kvartalet med 28% till 11,0 MSEK (15,2). Omsättningen i Norge för första halvåret ökade med 1% till 24,5 MSEK (24,2).

Koncernomsättning

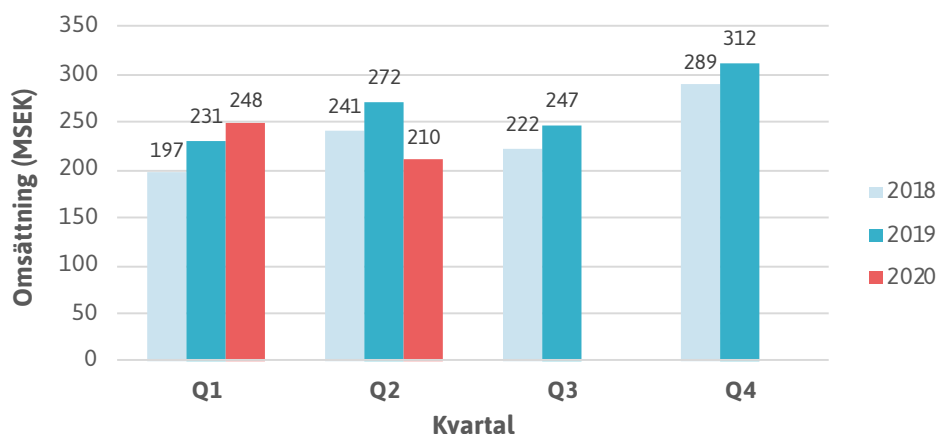


Affärsområde egenanställning

Omsättningen för egenanställningen minskade kraftigt under andra kvartalet och omsatte 210,0 MSEK (272,1) vilket är en minskning med 23%. För halvåret minskade omsättningen med 9% till 458,1 MSEK (503,7). Antalet klienter för halvåret uppgick till 13 456 stycken (17 053) vilket är en minskning med 27%. Framst är det egenanställda inom kultur och event som minskat. Omsättningen per egenanställd har ökat jämfört med föregående år motsvarande period.

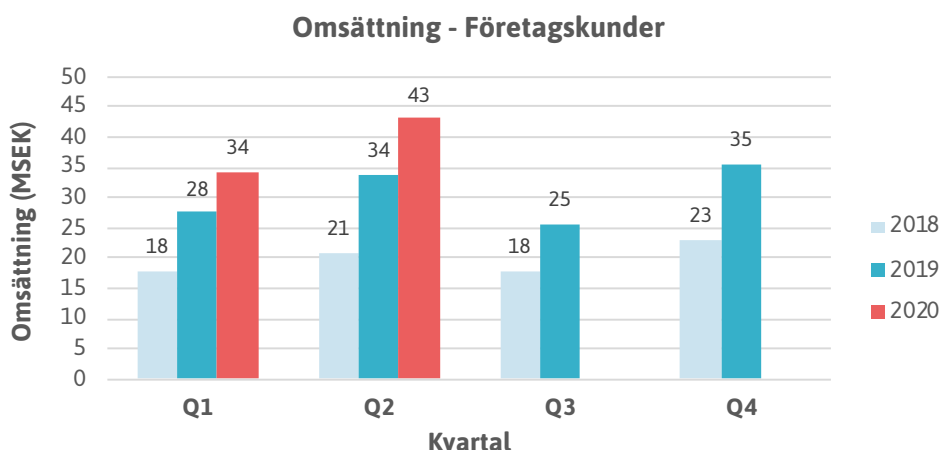
Samtliga marknader hade en negativ tillväxt under andra kvartalet. På den dominerande svenska marknaden minskade omsättningen andra kvartalet med 23% till 197,3 MSEK (255,5). För första halvåret minskade omsättningen med 9% till 429,8 MSEK (474,5). Antalet egenanställda i Sverige minskade med 1 167 till 12 697. Verksamheten i Norge minskade under andra kvartalet med 28% till 11,0 MSEK (15,2). Omsättningen i Norge för första halvåret ökade med 1% till 24,5 MSEK (24,2).

Omsättning - Egenanställning



Affärsområde företagskunder

Koncernens erbjudande till företagskunder har fortsatt att utvecklas positivt och ökade omsättningen under andra kvartalet med 28% till 43,2 MSEK (33,8). Det var framförallt den svenska verksamheten som stod för ökningen.



Säsongsvariationer

Koncernens verksamhet har historiskt i Norden haft säsongsvariationer och den högsta nettoomsättningen uppnås normalt under årets sista kvartal följt av kvartal två. Kvartal ett och kvartal tre är koncernens lägsta sett till omsättning och resultat.

Resultat

Rörelseresultatet för första halvåret uppgick till -6,7 MSEK vilket är 7,8 MSEK sämre än motsvarande period föregående år. Det lägre rörelseresultatet för koncernen beror främst på minskad omsättning och därmed ett lägre täckningsbidrag i kronor.

Resultat efter finansiella poster uppgick till -6,1 MSEK (1,7). Finansiella poster ökade med 0,1 MSEK jämfört med motsvarande period föregående år och uppgick till 0,6 MSEK (0,5).

Periodens resultat efter skatt uppgick till -6,1 MSEK (0,6). Ingen enhet visade vinst under andra kvartalet i år till skillnad från motsvarande period föregående år då den svenska verksamheten gick med överskott. Periodens skattekostnad uppgick till 0,0 MSEK (-1,1).

EBITDA för perioden uppgick till -4,6 MSEK (2,8) vilket motsvarar en EBITDA marginal på -0,9% (0,5%). Alla marknadsbolag hade en negativ EBITDA för perioden. Moderbolagets hade ett EBITDA på 3,2 MSEK vilket beror på de kostnadsbesparingar som genomförts under andra kvartalet. De internationella marknaderna och bolagen hade negativt resultat och EBITDA marginal på -14,7%.

Perioden jan-juni 2020 (KSEK)	Moderbolag	Frilans Finans Sverige AB	Övriga länder	Koncernen
Omsättning	0	502 059	33 448	535 507
EBITDA	3 173	-2 861	-4 911	-4 599
EBITDA Marginal	-	-0,6%	-14,7%	-0,9%
Resultat före skatt	1 527	-2 642	-4 963	-6 077

Investeringar

Bolaget hade inga investeringar i immateriella eller materiella anläggningstillgångar under perioden 0,0 MSEK (2,2). Vid periodens utgång var all goodwill från förvärvet av dotterbolaget Frilans Finans Sverige AB fullt avskriven.

Jämfört med motsvarande period föregående år finns det inga fastigheter kvar i bolaget efter att bolaget i december 2019 avyttrat en bostadsfastighet i Vreta utanför Uppsala.

Kassaflöde

Koncernens kassaflöde under första halvåret var positivt med 4,4 MSEK (-13,1) och ökade till 33,1 MSEK. Det positiva kassaflödet kommer från rörelsekapitalet där kundfordringarna minskat i större utsträckning än skulderna för löner och skatter kopplat till de egenanställda.

Finansiell ställning

Koncernens egna kapital per den 30 juni uppgick till 17,5 MSEK (23,8), vilket motsvarar ett värde på 1,82 kronor (2,49) per aktie. Soliditeten var 12,3% (14,0). Den försämrade soliditeten är i sin helhet hänförlig till det sämre resultatet. Nettoskulden uppgick till -33,1 MSEK (-19,1). Rörelsekapitalet uppgår till 3,0 MSEK (6,1), vilket ger en kassalikviditet på 102,4% (104,2).

Väsentliga händelser under och efter periodens utgång

Andra kvartalet har präglats av Corona pandemin med ett minskat antal uppdragstagare och en vikande omsättning. Under maj bottnade raset ur för att under juni och juli återhämta sig något. Tappet och minskningen i omsättning är i sin helhet hänförlig till affärsområdet egenanställning. Framförallt är det kultur och eventsektorn som drabbats hårt och där bolaget ser konsekvenserna. För affärsområdet företag har bolaget sett en tillväxt under andra kvartalet jämfört med föregående år. I Sverige har bolaget permitterat delar av sin personal.

Efter periodens utgång har Bolaget avyttrat den bostad i Frankrike som dotterbolaget Frilans Finans Sverige ägt.

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med senaste årsredovisning.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.